

# Konflikt og brud mellem YouSee og Discovery

*YouSee har nu formelt opsagt kontrakten med Discovery Networks, som dermed ser ud til at være ude af distributørens tv-pakker fra årsskiftet.*

YouSee holder fast i tilbuddet om, at Discoverys kanaler kan tilvælges i bland-selv-modellen. Discovery afviser imidlertid dette, og kalder forslaget for forskelsbehandling af Discovery. Dette kan umiddelbart ses som en af de første store styrkeprøver mellem tv-distributører og tv-stationer i kampen om linjen ud til tv-kunderne.

## Nye "fagre" verden

Vi lever jo som bekendt i en tidsalder, hvor ikke mange udbydere åbner for nye flow-kanaler og hvor vi oplever et marked i opbrud og et paradigmeskifte i det vi ser, hvornår vi ser og på hvilket platform og ikke mindst hvad vi ser.

Tv-seerne har gjort sig mindre afhængige af tv-pakker og konkurrencen fra nye tilbud fra bl.a. streamingtjenester har udviklet sig med rasende fart.

YouSee har mistet tv-kunder i tusindvis, men er med 1,2 mio. husstande som tv-kunder, stadig en absolut magtfaktor.

## Kort historisk tilbageblik

I midten af september meddelte YouSee at man fra årsskiftet ville fjerne Discovery Networks' kanaler fra sine pakker og udelukkende have Discoverys kanaler i sit bland-selv-produkt. Et produkt som godt 250.000 tv-kunder har. Dette blev meldt ud i en pressemeddelelse.

Discovery udtrykte overraskelse over udmeldingen, og meddelte samtidig at man ikke ville acceptere, at kanalerne kun befandt sig i YouSees bland-selv-univers.

Konflikten er en realitet, og den skærpes kun af at YouSee i slutningen af september officielt opsagde kontrakten mellem de to parter. YouSees kunder vil dermed ikke vil kunne se Discoverys kanaler fra årsskiftet.

Det paradoksale er, at det for begge parter vil være en loose-loose forretning.

Det vil uden tvivl betyde et betydeligt omsætningstab for Discoverys forretning.

Et kritikpunkt fra YouSees kunder har gennem de sidste år været en næsten vanen tro prisforhøjelse ved nytårsskiftet.

Men denne gang har YouSee meddelt sin kunder, at der ingen prisstigning kommer i år.

Det betyder afkald på en ekstra trecifret millionomsætning, men med fyringen af Discovery, kan YouSee umiddelbart tillade sig det.

Fakta er, at distributørerne betaler tv-koncernerne for at tilbyde deres kanaler.

Det er kernen i en traditionel broadcastforretning, vel at mærke ved siden af salget af tv-reklamer.

## Det handler om sport

Måske er det kærkomment for YouSee, at kunne spare penge, da man netop nu investerer kraftigt i egne produktioner og indhold.

Kanalen Xee, i samarbejde med Fox, er et godt eksempel, ligesom YouSee jo som bekendt og har sikret sig halvdelen af rettighederne til Premier League, som Discovery hidtil havde haft.

Måske en af årsagerne til det for nuværende anspændte forhold.

Som vi har belyst i dette blad tidligere, handler det meget om sportsrettigheder.

Discovery har siden begyndelsen af indeværende sæson været uden Premier League-fodbold, men trods dette har selskabet fortsat en stribe afgørende sportsrettigheder.

Kvalifikationskampene til EM og VM for herrelandsholdet i fodbold, som sendes på hovedkanalen Kanal 5, en tredjedel af Superligaen, hvor rettighederne så sent som i juni blev forlænget til 2024, og Europa League i fodbold, hvor der jævnligt er dansk deltagelse.

Sport er noget der kan flytte tv-seere og ikke mindst øge betalingsvilligheden hos de selvsamme kunder, hvorfor det for kanaludbydere gør ondt, når rettigheder på sport mistes!

Og tabet af Premier League var en mavepuster for Discovery.

Senest så hele 681.000 med på Kanal 5, da Danmark spillede mod Georgien.

Så det kan blive problematisk for Yousee, hvis kampene ender med ikke at være tilgængelige for de 1,2 mio. tv-husstande, der er kunder hos Yousee.

Spændende om dette betyder politisk indblanding for at sikre danskerne adgang til sportsrettigheder?

Der står meget på spil for Discovery. Måske ikke så meget på den økonomiske front, men mere med hensyn til at den adfærd som YouSee udviser, kan danne præcedens for andre udbydere i Danmark, Norden og resten af Europa?

Flere analytikere tror dog på en løsning trods hårde fronter, da de to ”spillere” er så afhængige af hinanden, at en aftale sandsynligvis vil falde på plads.

Tekst: Kris Vetter Redaktør for FDA ORIENTERING